**Gedreven Accountmanager Incompany Opleidingen Caribisch Nederland & Suriname**

Interpoint heeft een prachtig aanbod aan trainingen en opleidingen in diverse gespecialiseerde vakgebieden, die ook Incompany verzorgd kunnen worden, toegespitst op de behoeften van de klant. Interpoint heeft de kennis en het netwerk om opleidingsvragen te vertalen in passende maatwerk Incompany opleidingen. Interpoint zoekt nu vanwege de kansen in de markt versterking voor het Incompany team.

Als accountmanager ga je – onder begeleiding van een ervaren collega – direct aan de slag. Je richt je op het in kaart brengen van interessante organisaties en commerciële kansen. Daarnaast is – telefonische – acquisitie van (nieuwe) klanten en opdrachten een belangrijke taak. Je leert om voor elke klantvraag de juiste vertaalslag te maken naar een passende incompany opleiding. Je krijgt meteen een eigen target. Je werkzaamheden als accountmanager op een rij:

* marktonderzoek en concurrentie-onderzoek op het gebied van (Incompany) opleidingen;
* in kaart brengen potentieel interessante organisaties en commerciële kansen;
* telefonische acquisitie nieuwe klanten;
* benaderen en spotten van (nieuwe) trainingsmogelijkheden bij klanten;
* afspraken genereren voor de accountmanagers Incompany;
* ondersteunen bij het behandelen van aanvragen voor InCompany trainingen;
* uitwerken van Incompany offertes;
* opbouwen van een goed netwerk aan trainers;
* (ondersteunen bij het) matchen van de juiste trainer bij elke opleidingsvraag;
* meedenken met collega’s en trainers bij de ontwikkeling van trainingen;
* het realiseren van jouw persoonlijke commerciële target.

**Gezocht profiel:**

Deze functie vraagt de volgende kennis, persoonlijke eigenschappen en ervaring:

* minimaal 2 jaar commerciële werkervaring, bij voorkeur in een (junior) accountmanagementfunctie in de zakelijke dienstverlening;
* affiniteit met opleiding en trainingen;
* een afgeronde HBO of WO opleiding in een relevante richting;
* je bent ‘eager’ en nieuwsgierig: je zoekt en benut kansen en bent alert op de Caribisch Nederlandse markt;
* zelfstandig, ondernemend en groot doorzettingsvermogen;
* je maakt makkelijk verbinding met mensen en weet ze voor jou en de organisatie te winnen;
* je kunt snel schakelen en een klantvraag ‘on the spot’ vertalen in een goed aanbod.

**Interpoint biedt:**

* Je gaat werken bij een toonaangevende, ambitieuze organisatie met een uitstekende reputatie in de Caribische Nederlandse markt;
* Een bij de functie passend en marktconform salaris (inclusief aantrekkelijke bonusregeling);
* Persoonlijke ontwikkelmogelijkheden;

**Reactie:**

Voldoe je aan bovenstaand profiel en ben je enthousiast over de functie van accountmanager incompany trainingen? Dan ontvangen we graag je CV met motivatiebrief. Je kunt je reactie per email sturen aan: [info@interpointbv.com](mailto:info@interpointbv.com). Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met John Mahboeb (CEO) via 0621666940